



1 9 3 3 - 2 0 0 8

CEU 75

Universidad
San Pablo

Presentación

“NEGOCIANDO COMO UN
FENICIO. DESCUBRIENDO
TRADEABLES”

Dr. Habib Chamoun



Departamento de Pastoral

Facultad de CC. Económicas y Empresariales

Facultad de Derecho

PRESENTACIÓN

“NEGOCIANDO COMO UN FENICIO. DESCUBRIENDO TRADEABLES”

En el libro “Negociando como un fenicio. Descubriendo Tradeables”, se descubre una sabiduría que hunde sus raíces en la tradición bíblica. El concepto clave “tradeable” nos pone en relación con valores como son la solidaridad comercial y la confianza que regían los tratos de negocios. Estos valores constituían el fundamento de las relaciones comerciales de los fenicios, y pueden ser aplicables en la actualidad del mundo empresarial.

Ponentes:

Excmo. Sr. D. Chucri Abboud

Embajador del Líbano en España

D. Antonio Sainz

Catedrático de Economía de Empresa
en la Universidad CEU San Pablo

D. Habib Chamoun

Autor del libro.

Profesor honorario de la Universidad Católica de
Santiago de Guayaquil y Profesor visitante del IDE
Business School en Ecuador

D. Carlos Gonzalez Wagner

Profesor titular de Historia Antigua en la U.C.M.
Miembro del Centro de Estudios Fenicios y Púnicos

El acto tendrá lugar en el Salón de Grados de la
Facultad de CC. Económicas y Empresariales, de
la Universidad CEU San Pablo, el Martes 18 de
Noviembre, a las 12:30 h.

Organiza:

Departamento de Pastoral

C/ Julián Romea 23. 28003 Madrid

Tfno: 91 456 63 00, Ext. 5352

E-mail: enmar@ceu.es